



株式会社
足場ベストパートナー

営業・職人の採用・職人の定着にお悩みのあなたへ

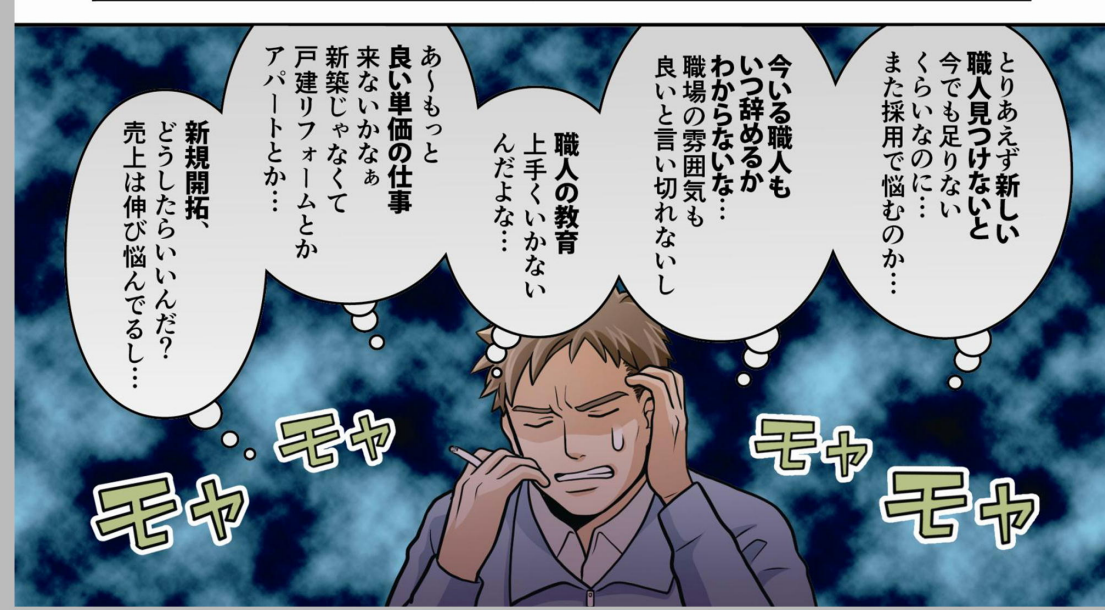
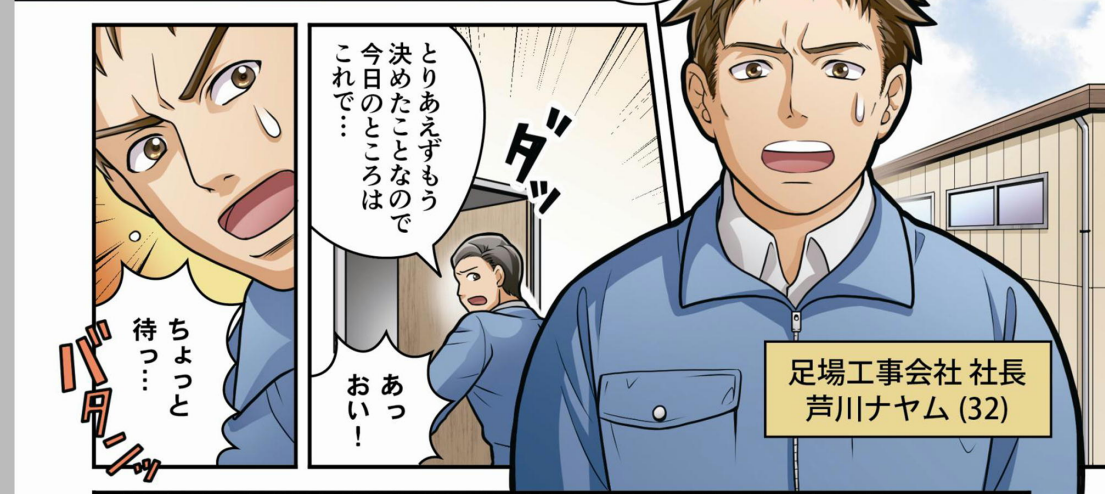
足場工事会社に特化した

成功

のポイントが

5分でわかる本





足場ベストパートナーの 会員になると...

1 足場工事会社を**支援**することが出来る**良いビジネスのパートナー**を見つけられます！

2 年6回、全国の伸びている**足場工事会社**を訪問する**経営視察会**に参加できます！

※伸びている足場工事会社から、創業から現在の取り組みを学ぶことができます。学んだことを自社に活かすことができます。

3 月1回、**足場工事会社**に特化した**勉強会**に参加できます！

※足場工事の財務や教育方法の勉強など**足場工事業界**に特化した内容を学ぶことが可能です。※勉強会は有料実費になります。

足場工事業界の経営と横のつながりを創る会社作りでは**ナンバー1の実績**があります



当支援会社では、会員になるとこんなことができますよ

ビジネスパートナーとは

あなたをサポートする**足場工事会社専門のコンサルタント**や、**足場工事関係に強い最適な業者**のことです！

営業なら 足場工事の**営業代行・営業マネジメントサービス**のコンサル

採用なら 足場工事に特化した**求人ポスティング、求人媒体の選定、求人原稿チェック、高卒採用の仕組みづくり**、HP、Line、ツイッター、インスタなど最適な**SNS 展開方法**を教えてくれるコンサル

定着なら 足場工事会社向け**レクリエーション制度、経営計画作成、職人定着のためのお金の使い方**指導が出来るコンサル

その他、エクセルデータではない、**足場工事会社**に特化した**見積り・請求書類の一括管理ソフト**のご案内

その他
新サービスも
今後検討中

その、
ビジネスのパートナー
ってのは
どんな奴なんだ？

ビジネス
パートナー
とは...

なるほど
それだけやったら
ウチの会社も
成長するだろうな...

月曜日

初めまして

足場ベスト
パートナー
です！

全国どこでも
来てくれるんだな...

どうも

さて、早速ですが
御社の課題は
何でしょうか

足場工事の
営業ですか？
採用ですか？
それとも
職人の定着
ですか？

...全部です

その前に...
芦川さん、
**足場工事専門の
支援会社**が、
**今全国に
どのくらいあるか**
ご存知ですか？

さあ...

その...足場工事の
支援会社って
何をしてくれる
んですか？

実は**全国に
1社、
うちだけ**です

足場ベストパートナーは
「足場工事業界の
未来を共に創る」
ことを目的に
**全国で初めて生まれた
足場工事会社専門の
支援会社**なんです

でも
その会員って
いうのはなあ
…高いん
だろ？



ご安心
ください、
無料で会員に
なれますよ



え!?
無料!?
ただし、
一つだけ
条件があります

「足場工事業界の
未来を共に創る」
という理念に
賛同して
頂くことです



足場工事会社の
人不足を良くする
ために、
こういうことが
出来るのか



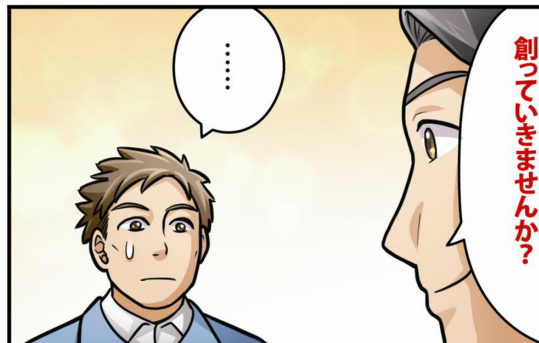
横のつながりを作り
皆さんと共に考え
それを足場工事
会社全体に提供し、
業界全体を
健全化していく…

よし、そういう
ことならウチも
会員になろう!
今の会社のままじゃ
いけないと思うし
足場工事業界の
未来を今より
もっといいものに
していきたいからな



よろしく願
います!

芦川さん、あなたも
足場工事会社の未来を
一緒に創って
いきませんか?



会員
ヒアリング

では本日は
ヒアリングを
していきましょう



足場工事は
リフォームが
多いですか?
新築が多いですか?
希望する
営業
ターゲットは?

職人さんは
採用したい
ですか?

なるほど
こうやってまず
課題を明らかに
するの

あ、芦川さん
ちょうど今度
視察会が
ありますよ

ああ年6回
やるっていう
…



今伸びている
足場工事会社さんが
どんなことを
しているのか

実際に現場に
行って見て
みませんか?

おお沢山
足場工事会社の
社長が…



視察会

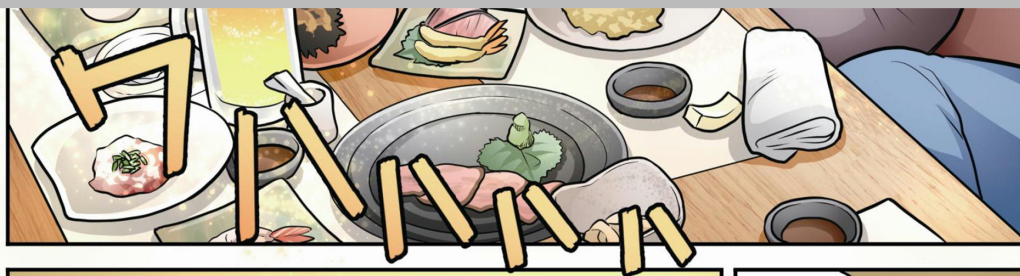
芦川さん
飲み会
行けますか?



あ、
行きます
行きます

こんなことで
教えてくれるのか…
同業だからこそ
すごく参考になるな





実際のところ
会員になって
どうですか？



仕事の単価が
上がったよ！
営業の知識も
沢山学んだしなあ

ウチは若い
人財が増えたよ
採用の方法も
随分改善したし

経験者が
増えてくから
仕事の質も
上がったな



ここには
足場工事会社の
ノウハウが
詰まっている！

足場工事会社で
こんなに
頑張っている
人たちがいる！



俺の会社も
もっと、もっと
成長させたい！



俺のときは
人が辞めなく
なったよ

採用経費が
下がったし
なんか職場が
明るくなったよな

ウチは
足場専門の税理士を
紹介してもらって
資金繰りが明確になったよ



それから
俺の会社は
日々学びを
くり返し！

経営状況は
成り行きではなく
新しい未来へと
変わっていった



お、
仕事の依頼か

ある日！



新潟の
足場工事会社の
知り合いが
いるぞ！

足場ベスト
パートナーで
横のつながりが
出来たことで

遠方の仕事の依頼も
難なく引き受けることが
出来るようになった

※このとき足場ベストパートナーに
手数料が発生することはありません



え！？
新潟！？



俺の会社から
新潟は
遠いな...

仕事の
手配が
大変だぞ

あ
そうだ



そうか！

成功のポイントは
様々なノウハウを
仲間やパートナーと
共に創り、吸収し、

経営スピードを
上げること
だったんだ！

これからも、
足場ベストパートナーで
足場工事業界の未来を
共に創っていこう！

何かを変えなければいけないのにその何かがいまい浮かばず悪戦苦闘していた時、私は足場ベストパートナーに出会いました

ただただ目の前の仕事に追われ疲れきって帰る毎日、そして今まで充実していた時間が辛さになってきた時、何かを変えなければいけないのにその何かがいまい浮かばず悪戦苦闘していた時、私は足場ベストパートナーに出会いました。

当時私は、自分1人が頑張ればなんとかなる。そう思っていました。会を重ねて行くうちに自分の会社のあり方であったり目標であったり、1人ではなくみんなで成長していかなければいけない大切さに気が付かされました。

改めて会社を見つめ直しもう一つ上の段階への新たなスタートを切るいいきっかけとなりました。

また、全国各地の同業者同士の交流の場も与えてもらえ、意見を聞き学ぶことで、自分の会社に足りないものであったり、地域ごとの取り組みの違いを勉強することができました。

足場ベストパートナーは会社も自分自身も成長出来る場だと思います。今とても充実しています。

ありがとうございました。

株式会社K's 足場 代表取締役 石川恭輔様（秋田県）
http://www.ks-ashiba.com/



伊藤さんと出会い全てが変わりました!!

伊藤さんと出会い全てが変わりました!!

会社の経営理念や組織化、営業戦略、人材不足問題、不安な問題を一つ一つ相談出来るので伊藤さんがいると安心できます。

外国技能実習生の制度も伊藤さんに提案して頂き一緒にベトナムまで面接に行って頂きました。伊藤さんが面接の時にいろいろ細かい所で質問してたのは流石だなと思いました。

伊藤さんと出会ってたくさんの方を紹介して頂きましたし、自分自身ものすごく成長させてもらってます！

株式会社リリーフ 代表取締役 落合裕樹様（東京都）
http://www.ashiba-relief.com/



足場工事業界の未来を共に創りませんか？

足場ベストパートナー

無料会員募集！

足場ベストパートナーは業界初で足場工事会社に特化した経営支援・営業支援・職人採用・定着支援を行っております。足場工事業界の健全化のため未来を共に創る足場工事会社様を募集しています。



こんなお悩みをお持ちでは ありませんか？

- ✓ 成功している足場工事会社のノウハウが知りたい。
- ✓ 足場工事業界全体の横のつながりが全国でほしい。
- ✓ 足場工事に特化した内容を学びたい。
- ✓ より良いビジネスパートナーを見つけたい。
- ✓ 足場工事に特化した営業方法や採用方法を学びたい。

→足場ベストパートナーなら全て解決します！

FAQ よくある質問

Q 足場ベストパートナーの会員費用は
かかりますか？

A 会員費用はかかりません。
足場ベストパートナーの理念であります
足場工事業界の未来を共に創るという理念に
賛同をした会社・個人様が登録可能です。
会員登録には弊社代表伊藤の面談が必要になり
ますので、伊藤との日程の調整をしてください。

Q 良い税理士を紹介してほしいのですが、
可能ですか？

A 可能です。
足場工事会社様は無料でご紹介できます。
足場工事業界に詳しい税理士をご紹介します。

Q 会員で費用がかかる場合はありますか？

A 経営者視察会や勉強会は
費用がかかる場合があります。
その時はご案内させていただきます。

Q 愛知ですが、登録は可能ですか？

A 足場ベストパートナーの理念に賛同をして
頂ければもちろん全国可能です。
伊藤との面談日を調整してください。

Q 見積もりや請求ソフトで
良いものがないですか？

A あります。
御社の業務内容に合わせてご紹介可能ですので、
一度ご相談ください。
紹介料はかかりません。

Q 経営の悩みも相談して大丈夫ですか？

A もちろん大丈夫です。
弊社代表伊藤は足場工事会社の支援が得意です。
また足場工事業の経営をサポートしてくれる
人脈も豊富に持っています。

足場ベストパートナー。まさに「ベストパートナー」です

「成長していきたい」気持ちはあるのに、進んでいく道がどこか漠然として、自分の想いが空回りしている…そんな時に出会ったのが足場ベストパートナーでした。

社員と共にコンサルティングを受け、**自社、そして自分には何が足りなかったのか、どこへ進んでいけばいいのか**、が見えてきました。

何よりも、**足場ベストパートナーを介し全国の同業者の方たちと知り合えたことは、私の宝と言っていいでしょう。**



同じ仕事をしていても、業態は千差万別。各会社ごとに違うその取り組み方は、自社の課題解決に繋がることもあり、私の大きな刺激となって視野も広がってくれました。今でもお互い切磋琢磨できる、よきライバル関係を築けています。

現在、**漠然としていた目標は瞭然となり、空回りしていた私の想いは社員と共有できるようになっています。**

足場ベストパートナー。まさに「ベストパートナー」です。

PRO-STEP 株式会社 代表取締役 蔵持弘様（群馬県）
<http://www.pro-step.net/>

頭の中の無数の点を線で繋いでくれました！

頭の中の無数の点を線で繋いでくれました！

会社を設立して以降がむしろに現場をこなした業績を上げてこれた一方、会社内部の事がおろそかになってきました。社員教育？新規顧客獲得？HP作成？業務管理システム？財務？職人採用？どれから手を付けていこうか頭を抱えている時に伊藤さんに出会いました。

ヒアリング後、悩みを解決するためになんと一斉に全てのプロジェクトがスタート。

みるみるうちに、課題が解決していくスピードには驚きました。

社員の成長を感じ、仕事が増え、HP作成後に社員が増え、財務をしっかり考えることができるようになりました。

そして全国の会社様と知り合うきっかけも頂き更なる課題も沢山見つけることが出来ました。

まだまだ今後とも宜しくお願い致します。

株式会社ブイテック 代表取締役 徳富一臣様（千葉県）
<http://vtec-recruit.com/>



上辺だけの仕事上の付き合いでもなく、今後も頼りにさせてもらいたい

伊藤さんと出会ったのは、まだ弊社が創業前のこと。当時、設立準備に追われると同時に様々な障壁に直面していました。予算・人材・土地の確保などなど・・・問題が山積している状況・・・

中でも新規事業として足場業界に参入し、業界にコネクションを持っていなかった私には営業面が最大の課題でした。

そんな時、WEB検索をしていると目に飛び込んできた「営業支援」の文字と伊藤さんの携帯番号。何かヒントになればと電話してみると、

「大丈夫です、うまくいきます！是非会ってお話ししましょう！」力強い言葉をもらい、翌日早速会うことに。お会いしたのは恵比寿のカフェでした。はじめは営業の相談をしていましたが、気付けば人材のこと業界のこと色々な話をしていました。その頃の私には同じようなステップを歩んでいる人が周りに居らず、友人にも業界の内情まで詳しく話さない和理解しにくい内容で、なかなか核心に迫った相談に乗ってもらえる相手はいませんでした。伊藤さんは、そんな私の迷いを、上手く聴きだしてくれて、アドバイスをくれるというよりは、**はじめから私自身の中にある答えを上手く導き出してきて、背中を押してくれました。**

上辺だけの仕事上の付き合いでもなく、今後も頼りにさせてもらいたい、と思った私は何をおいても、伊藤さんに担当になってもらおうと、無意識のうちに思っていました。

伊藤さんの凄い所は、目前の課題の解決に前向きに全力で取り組むところ。弊社の社員の人たちにもその意識を育んでもらえるよう、伊藤さんには教育プログラムを組んでもらっています。伊藤さん、これからも宜しくお願い致します。

株式会社懸け橋 代表取締役 河口将様（千葉県）
<http://www.kake-hashio.co.jp/>



困った時助け合い励ましあえるようになった



会社の成長と共に感じる不安やすれ違い。**今までは社長がトップダウンでやってきたが、すでに目が届かなくなっていた。**組織化をしたいと思っていたころ伊藤さんに出会いました。

それから数年経ち、**足場ベストパートナーを通じて出会う仲間と良い横のつながりができ、困った時助け合い励ましあえるようになった。**

アートビルダー株式会社 代表取締役 宇津木巧様（埼玉県）
<http://www.art-builder.jp/>

これからも弊社が成長していけるようにサポートをお願いします

伊藤さんと出会いサポートをお願いするようになったのは、2017年の8月からになります。私の建築関係の知り合いからの紹介でした。**足場工事会社に特化したコンサルをしているとの事でしたので少しでも参考になる話が聞きたいなあという気持ちで、お話しをお聞きしました。**

私は、元々大手足場工事会社の下請で、戸建住宅が専門の足場工事職人として、15年以上働いていました。足場職人が40名以上いる足場工事会社に入っていましたので、朝は4時起き帰りはいつも20時過ぎ、休憩時間は1日16時間労働中お昼も合わせて1時間位。そんな状況でなんとか生活ができる程度の収入でした。当時私は40歳位でしたので、このままでは体力の低下と共に収入も落ち、生活も厳しくなる。独立するなら今しかないとの思いで、独立を決めました。

当時は、東日本大震災が起きた直後の時期でしたので、どうせ独立するなら、足場工事を一番必要としている所で、一番喜んで貰える場所でスタートしようと思い名古屋から復興工事に行っている建設会社に営業に行き一緒に行かせて頂きました。お金無し、コネ無し、人材無しからのスタートでしたので、様々な苦労はしましたが、3年間幸運にも沢山の人の助けられ、沢山の経験をさせて頂き、いろんなところでありがとの言葉を頂き一生の宝となる経験をさせて頂くことが出来ました。三重に帰り足場の他に塗装工事の職人も採用し現在社員数8名、今現在では、足場工事7割、塗装リフォーム工事3割の割合で経営をしています。

正直私はかなりのハードワークでここまで走って来ましたが、**社員を育て社員に仕事を任せて、少しでも楽をしたいという気持ちで伊藤さんにコンサルをお願いし社員教育のサポートをして頂いています。**

それで今はどうなっているかと言いますと伊藤さんの周りの沢山の方をご紹介頂きさらに忙しくなっていました。現実には私なんかより何倍も**人のことを考える人のために働き私達が生きる足場業界や塗装業界を良くしようと言う人が沢山いることを実感**そういう方々をご紹介頂きました。私にその方たちの真似は出来ませんが、**少しでも力になれて少しでも足場業界や塗装業界を良くすることに貢献したい**と今は思っています。

これからも弊社が成長していけるようにサポートをお願いします。

株式会社すまいる 代表取締役 石井猛様 (三重県)

<https://www.ip-lambda.com/search/renovation/mie/yokkaichi/kuwana/shop/1445/>

今も思うことはただひとつ、お願いして良かったの一言です

伊藤さんに出会い大きく変わった、学んだことは僕のなかで2つ。

人と人を繋ぐ出会いの大切さ

社員だけではなく人に想いを伝え続けていく大切さ

の2つです。

社員に少しずつ理念等も浸透していき**一致団結へ向けて新たなスタートを切れたと実感しています。**

僕自身出会いこそが人を成長させると強く思うようになり、**想いの伝え方を学び、実際に実益に結びつけられるようになってきました。**

営業が課題ですが、その課題でさえ**解決の方法もうまく考えられなかったものが明確に見えてきて**、第3者だからこそできることがあると言うのを実感しています。

このようにざっくりではありますが、**学びが常にあり縁を繋いでもらい、今も思うことはただひとつ**

お願いして良かった、の一言です。

あ！**若さを強みに、また弱味を強みに、ピンチをチャンスに変えられるようになったのも伊藤さんのお陰です！**

株式会社山上建設 代表取締役 山上卓也様 (栃木県)

<http://yamakamikenetsu.net/>



問題も一つずつ解決出来るようになりました

今後の足場業界の不安や自社の方向性、社員教育に悩んでいました。

伊藤さんとお出合ってから**色んな経営者の方と会い、刺激を受け、問題も一つずつ解決出来るようになりました。**

株式会社フットホールド 代表取締役 鈴木卓也様 (福島県)

<http://www.foot-hold.biz/sp/>



会社がどんどん変わっていくのがわかり活気が出てきました

初めは営業マネジメントがあることを知りませんでした。営業の研修やテレアポ研修や営業ツール作成等を行っていただき自分たちで気づかないことを対外的に教えて頂き、同業他社の成功事例なども交えながら即実践に繋がっていききました。

営業マネジメントだけでなく会議のあり方や自社の課題であった組織力がない所を根本から見つめ直していただき改善することができました。社員ともしっかりと関わっていただき、**会社がどんどん変わっていくのがわかり活気が出てきました。**

今後も新たな課題にガンガン取り組んでいくために本当に心強いパートナーとなっています。

また**経営者視察会では同業者とはいえ業態は様々で視野が広がったこと**

全国に良い横の繋がりが出来てお互い切磋琢磨出来ています。

また成長している会社を訪問して課題を即解決出来ました。自社にも経営者視察会で全国の足場工事会社が来て頂き、プレゼンする機会を頂いたことで自社や自分を見つめ直せることができました。ありがとうございます。

株式会社オーテック 代表取締役 小川功様 (愛知県)

<http://www.o-technique.co.jp/index.html>



職人が集まってきています



元請けの忘年会で伊藤さんと初めてお会いをしました。

その時は営業代行の話でしたが、今は営業はいらないということで、契約はしませんでした。フェイスブックでは繋がっており、定期的に伊藤さんのフェイスブックを見ていました。伊藤さんから誕生日おめでとうございますとお祝いのフェイスブックメッセージがきて、さらに営業代行と職人採用支援のチラシをデータでもらい、どんな感じなのかと思い、秋葉原のルノアールでお会いをしました。

会って話をしたときに**社内の組織化と職人採用が課題でした。**

事務員さんが入ったばかりでどういう風に社内の事務体制を作っていくのか？職人をどのように採用していくのか？を伊藤さんに相談をしました。**事務員さんと職人との業務フローの構築や職人採用のためのアドバイスをもらいました。**職人採用をするために会社理念・ビジョン・ミッション・行動指針を作り、社内で自分が会社を設立した想いを発表をしました。**請負制度が始まり、職人が集まってきています。**

月に1回職人に対する**勉強会**を開いてもらい、**職人のモチベーションや考え方を上げています。**

また**経営者視察会では、同業の足場工事会社の学び**があり、勉強になっています。

ありがとうございます。

アンダミオス株式会社 代表取締役 竹内康弘様 (神奈川県)

<http://kenbire.jp/sp/column/detail?id=110>

足場ベストパートナーの経営理念 **MANAGEMENT PHILOSOPHY**

足場工事業界の未来を共に創る

足場ベストパートナーのビジョン **VISION**

世界で一番足場工事業界を応援する会社となる

足場ベストパートナーのミッション **MISSION**

足場工事業界の健全化を共にいき、
建設業界を元気にして、日本を元気にする

足場ベストパートナーの行動指針 **BEHAVIORAL GUIDELINES**

1. 足場工事業界の課題を共に解決していきます。
2. 足場工事業界の健全化に貢献をしていきます。
3. 足場工事業界の良い横の繋がりを作っていきます。
4. 足場工事業界にあったら良いというサービスを生み出します。
5. 足場工事業界から建設業界を元気にして、日本を元気にします。

「伊藤さん、職人が来ないんだよ」

そんな足場工事会社さんから、求人媒体の原稿を見せていただきました。
『日給いくら、場所代込み』う〜ん、申し訳ございません…それじゃあ来ないんです…

職人が集まる職場というのは集めるやり方を知っています。

足場ベストパートナーは、そんな営業・採用・定着についてのより良い知識を皆さんで共有し、皆で飛躍していこうよ！という「学び場」です。

あなたは足場工事会社の営業・職人の採用・職人の定着について、お悩みではないですか？あなたのお悩みを解決する方法を、きっと僕たちは知っています。まずは、私との面談日を設定して、足場ベストパートナーにお悩みをぶつけてみてください。きっと解決の糸口が見つかるはずです。

「世界で一番足場工事業界を応援する会社となる」足場ベストパートナーで、足場工事業界の未来を共に創っていきましょう！

代表取締役 伊藤 大輔

足場ベストパートナーが 取材されました！ インタビューも見てください！
http://kenbire.jp/sp/entry/syuzai0902



～足場工事業界の未来を共に創る～

株式会社

足場ベストパートナー

〒103-0027 東京都中央区日本橋3-2-14 日本橋KNビル4F
http://ashiba-best-partner.co.jp

お問
合せ
先

03-3278-8660

(直通) 080-3610-2113 (FAX) 03-4243-2942
(mail) d.itou@ashiba-best-partner.co.jp